

FUNDRAISING TRENDS 2022

Noi doniamo: presentazione del quinto rapporto sulla propensione a donare degli italiani dell'Osservatorio sul dono IID

Cinzia Di Stasio

Segretario Generale Istituto Italiano della Donazione Valeria Reda

BVA Doxa

OBIETTIVI

Diffondere la
conoscenza
e favorire il
dibattito
culturale sul
fenomeno
della
donazione in
senso ampio.

CARATTERISTICHE

Vengono analizzati i dati su tre dimensioni del dono donazione economica donazione di tempo donazione biologica (sangue, organi, tessuti)

L'opera di **sintesi** qui ricercata è intesa come **funzionale** a ricomporre un quadro complessivo del fenomeno donativo in Italia.

FONTI

```
Istat:
    BVQA DOXA:
    Walden Lab;
         Vita:
         IID:
Cantiere Terzo Settore:
  Centro Nazionale
   Sangue (CNS);
 Il Centro Nazionale
   Trapianti (CNT);
       IBMDR:
        ASSIF:
        AIDO:
Fundraising Summary
      di Atlantis
Scuola di Fundraising
      di Roma;
   EU Consult Italia;
Osservatorio di Pavia.
```



OSSERVATORIO SUL DONO: ENTI PATROCINANTI





















OSSERVATORIO SUL DONO: ENTI PATROCINANTI

















I CONTRIBUTI DEI PARTNER

Paolo Anselmi – WaldenLab

Dalla pandemia alla guerra in Ucraina: l'impatto delle emergenze sulle motivazioni e sui valori alla base della scelta di donare o non donare degli italiani

Valeria Reda - BVA Doxa:

«L'andamento delle donazioni informali degli italiani tra l'evoluzione del contesto pandemico e la guerra in Ucraina»

Chiara Meoli - Cantiere Terzo Settore

«Erogazioni e donazioni: il quadro degli strumenti e degli incentivi con la

Riforma del Terzo Settore»

Stefania Della Queva e Manuela Nicosia - Istat

«Gli italiani e il 5 per mille nelle rilevazioni Istat sulle istituzioni non profit e anticipazione sui risultati della rilevazione campionaria 2022»



I CONTRIBUTI DEI PARTNER

Nicola Bedogni e Davide Moro - Assif

Sussidiarietà fiscale (5x1000, 8x1000, 2x1000): cosa raccontano i dati?

Giovanni Musso - Federazione Italiana Associazioni Donatori di Sangue (Fidas)

«Un sistema virtuoso: autorità e competenze

Flavia Petrin – Associazione Italiana per la Donazione di Organi (Aido)

«Contributo tematico sulla donazione di organi»

Atlantis

«Comunicazione e fundraising: il ruolo degli strumenti digitali»

Massimo Coen Cagli - Scuola di Fundraising di Roma

«Sfide e opportunità per il fundraising culturale»

Silvia Superbi - EUconsult Italia

«Prima rilevazione sulle tariffe dei consulenti del terzo settore in Italia»

Giovanni Sarani - Osservatorio di Pavia

La rappresentazione del dono nei telegiornali italiani

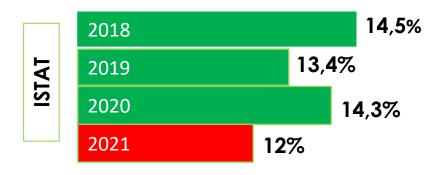


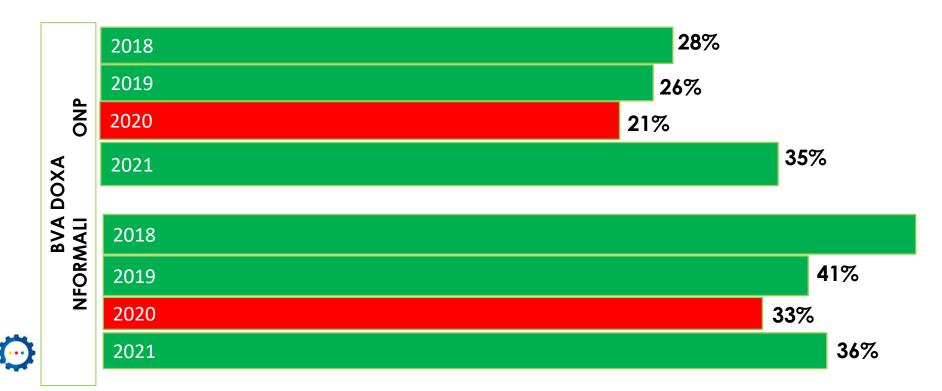


DATI COMPLESSIVI SULLE DONAZIONI 2018 - 2021



DATI COMPLESSIVI SULLE DONAZIONI ECONOMICHE 2018 - 2021





PROFILO DONATORE – ETA'

```
La quota maggioritaria si concentra nella fascia di età 65-74 anni (16,3%), seguita da 60-64 anni (15,7%) 55-59 anni (15,5%) 45-54 anni (14,1%) 35-44 anni (10%), 25,34 anni (10,4%) 20-24 anni (5,7%) 18-19 anni (3,1%)
```

In merito al titolo di studio si conferma la maggiore concentrazione di donatori all'aumentare del grado del titolo, con gli ultra sessantacinquenni in possesso di laurea o titolo post-laurea a rappresentare la quota maggiore dei donatori.

4-17 anni (1,7%).



PROFILO DONATORE – COLLOCAZIONE GEOGRAFICA

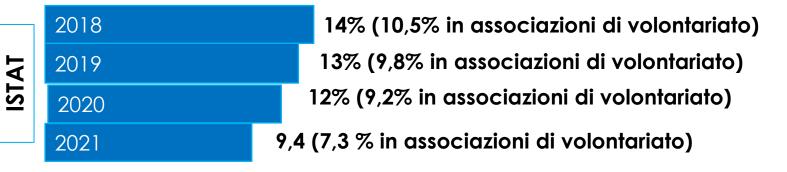
Sono infine le regioni del Nord quelle in cui si dona di più:

Nord-Est il 16,2% Nord-Ovest il 14,9% della popolazione Centro il 12,9%, Sud l'7% Isole l'6,4%.

Da notare come la diminuzione della quota di donatori abbia riguardato indistintamente tutte le aree geografiche e come il **Trentino Alto Adige / Südtirol** rimanga l'area con **più alto tasso di donazioni**: Provincia Autonoma di Trento **22,2%** e Provincia Autonoma di Bolzano **21,6%**



DATI COMPLESSIVI SUL VOLONTARIATO 2018 - 2021



Il calo dei volontari dal 2018 al 2021 è molto importante: - 4,6 % Volontari Parliamo in valori assoluti di poco meno di 5 milioni di persone

Soprattutto nel **nord Italia** dove è più alto il numero delle persone impegnate in questo campo

Tra le cause sicuramente le **restrizioni dovute** al covid hanno fatto registrare una diminuzione delle occasioni di contatto e quindi di volontariato diretto verso i beneficiari. Il dato andrà verificato il prossimo anno, dove in realtà ci si aspetta una **ripresa massiccia** dell'attività di volontariato dovuta anche all'aumentata voglia di partecipazione dei cittadini **dimostrata durante le emergenze degli ultimi anni**



PROFILO VOLONTARIO

Tra i giovani di **20-34 anni** e nella fascia tra i **45 e i 74 anni** si raggiungono dunque i livelli più alti di coinvolgimento nel volontariato.

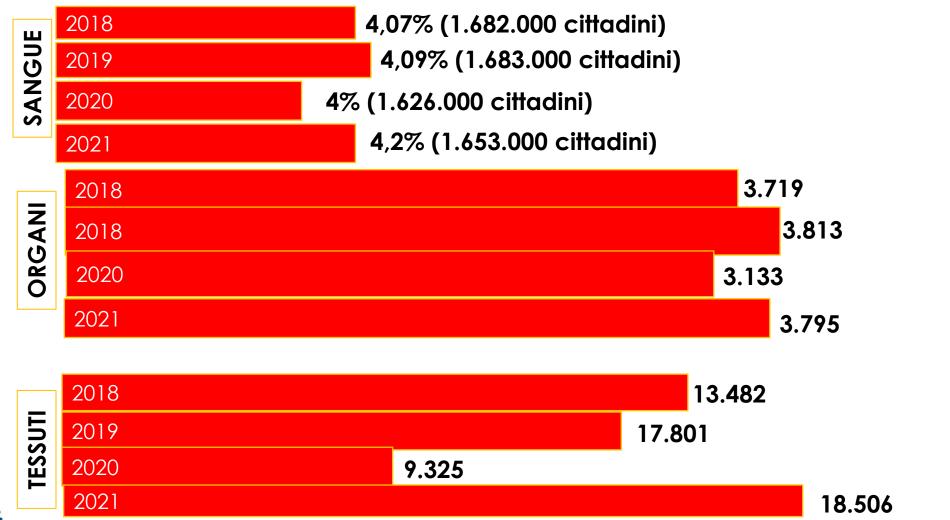
Le differenze si amplificano in base al **livello di istruzione**: sono coinvolti in attività di volontariato **il 13,2% dei laureati**, più del triplo rispetto a chi possiede la licenza media o un titolo di studio inferiore

Il tasso di **volontariato è più alto e superiore alla media italiana fra gli occupati** (8,7%) e più alto fra dirigenti, imprenditori, liberi professionisti (11,6%), fra chi svolge ruoli direttivi, quadri o impiegati (10,5%) e studenti (8,2%).

Nord-Est del 10,4 %
Al Nord-Ovest 8,8%
Centro 6,6%
Sud 4,9%
Isole al 4,8%



DATI COMPLESSIVI SULLE DONAZIONI VIOLOGICHE 2018 - 2021







L'ANDAMENTO DELLE RACCOLTE FONDI BILANCI 2021 E PROIEZIONI 2022



NOI DONIAMO 2022 – ANDAMENTO RE

LA METODOLOGIA

Campione: 238 Organizzazioni No Profit (ONP)



Compilazione questionario di indagine: luglio – agosto 2022

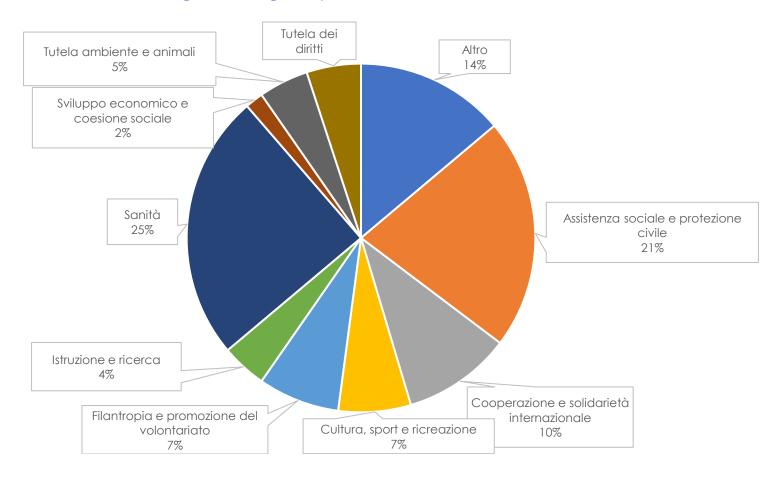


RILEVAZONI:
Dati bilancio 20221
Stime RF I^ semestre
Aspettative intero 2021



NOI DONIAMO 2022 - ANDAMENTO RE

IL CAMPIONE: AMBITI DI ATTIVITA'

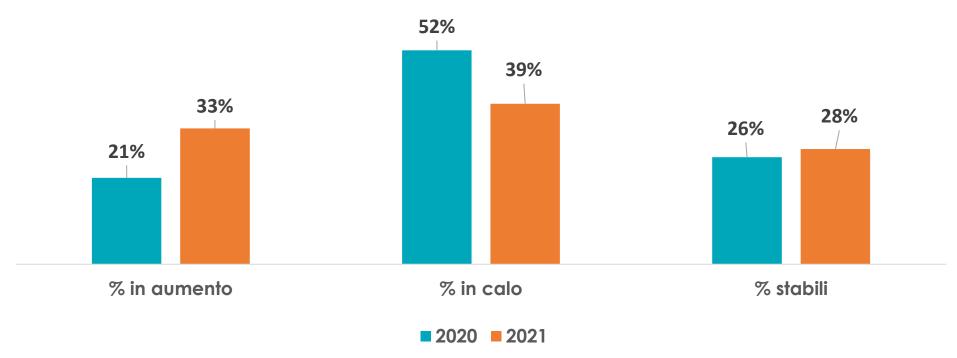




Ambiti prevalenti: sanitario con il 25% (21,3% nel 2020), assistenza sociale e protezione civile con 21% (15,7% nel 2020), cooperazione e solidarietà internazionale con il 10% (9,8%).

NOI DONIAMO 2022 – ANDAMENTO RE

CONFRONTO ENTRATE TOTALI 2021 VS 2022



I risultati del 2021, sono più incoraggianti dell'anno precedente.

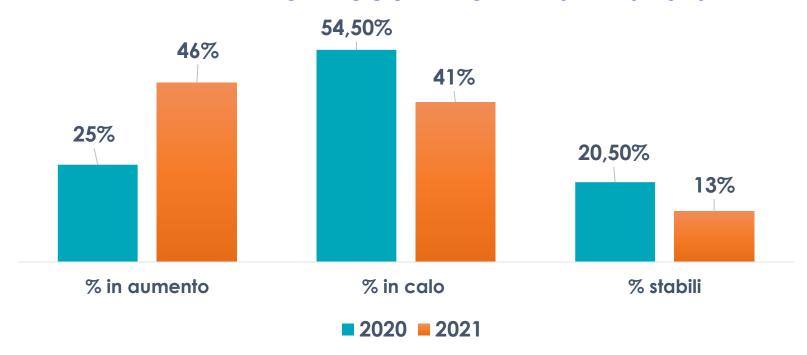
Aumentano infatti le ONP che hanno registrato un incremento delle entrate (+12%) e diminuiscono le ONP che hanno registrato un decremento (-13%)

Questi risultati tornano ad allinearsi con quelli degli anni precedenti alla pandemia, quando gli enti in miglioramento si erano sempre attestati tra il 35% e il 42% del totale.



NOI DONIAMO 2022 – ANDAMENTO RE

ANDAMENTO RACCOLTE FONDI 2021 VS 2020



Anche i dati sulle entrate da raccolta fondi confermano un generale miglioramento nel 2021 rispetto al 2020.

Aumentano le ONP che hanno registrato un **miglioramento** nella raccolta fondi **(+ 21%)** e **diminuiscono** le ONP che ne hanno registrato un **peggioramento (-14** %) o un andamento stabile (- 7%)



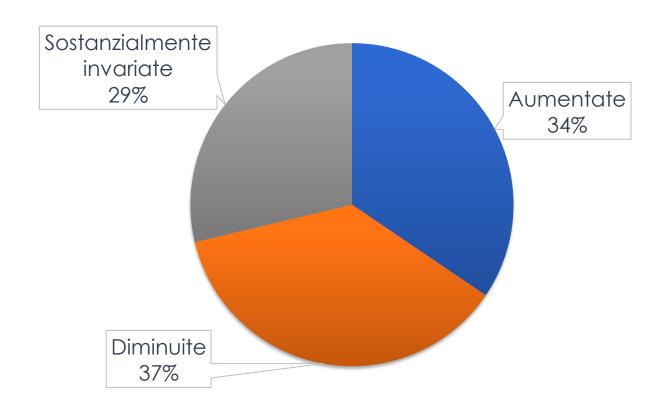


DETTAGLIO RACCOLTA FONDI PRIVATI



NOI DONIAMO 2022 – ANDAMENTO RF

ENTRATE RF - INDIVIDUI



Aumentate per il 34% (17% nel 2020) Diminuite per il 37% (45,5% nel 2020) rimaste invariate per il 29% (37,5% nel 2020)



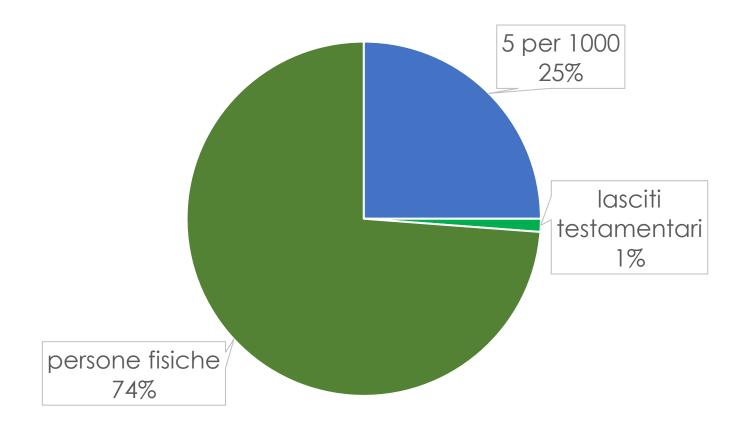
-8%

- 8,50%



NOI DONIAMO 2022 – ANDAMENTO RF

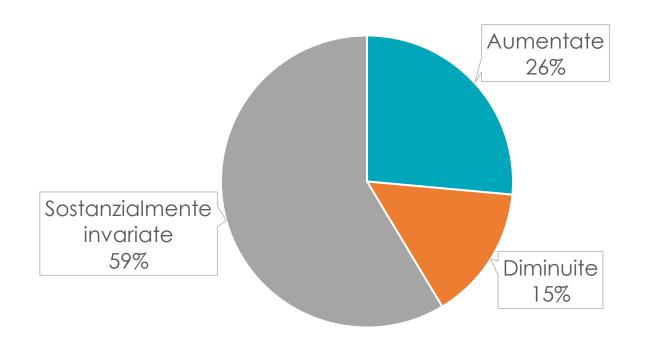
MAGGIOR FONTE DI ENTRATE DA INDIVIDUI





NOI DONIAMO 2022 - ANDAMENTO RF

ENTRATE RF DA AZIENDE



 aumentate per il 26% del campione (5,7% nel 2020)
 + 20,3%

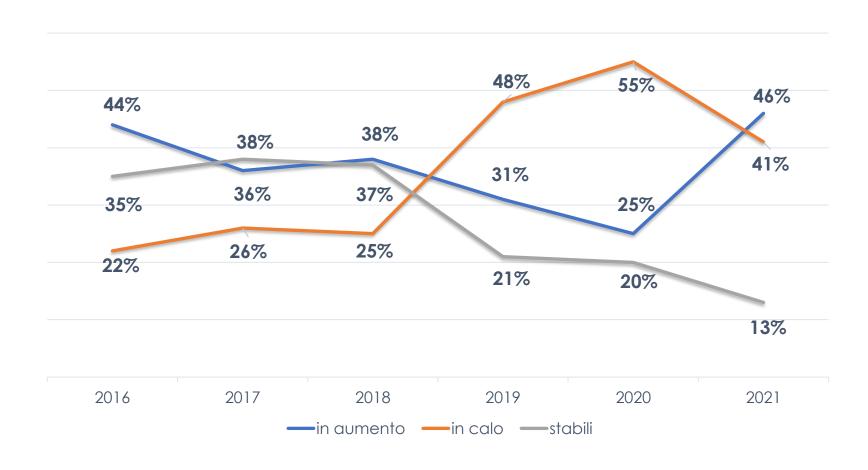
 diminuite per il 15% (36,4% nel 2020)
 - 21,4%

 rimaste invariate per il 59% (58% nel 2020)
 + 1%



NOI DONIAMO 2022 - ANDAMENTO RF

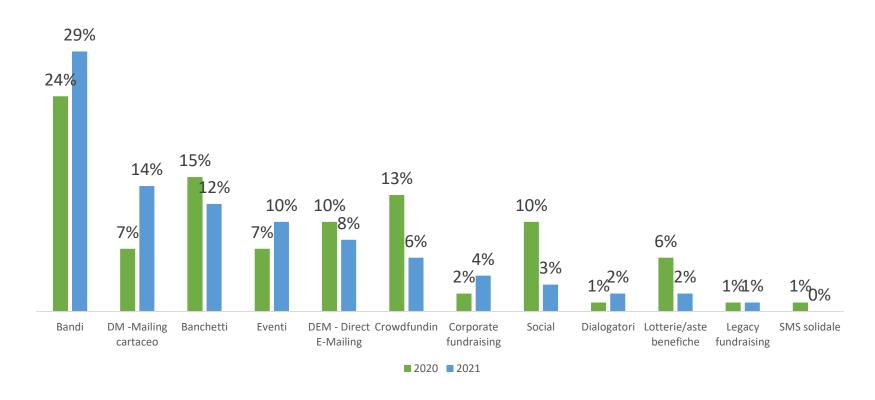
ANDAMENTO ENTRATE DA RACCOLTA FONDI DAL 2016 AL 2021





NOI DONIAMO 2022 – ANDAMENTO RE

STRUMENTI DI RACCOLTA FONDI MAGGIORMENTE UTILIZZATI



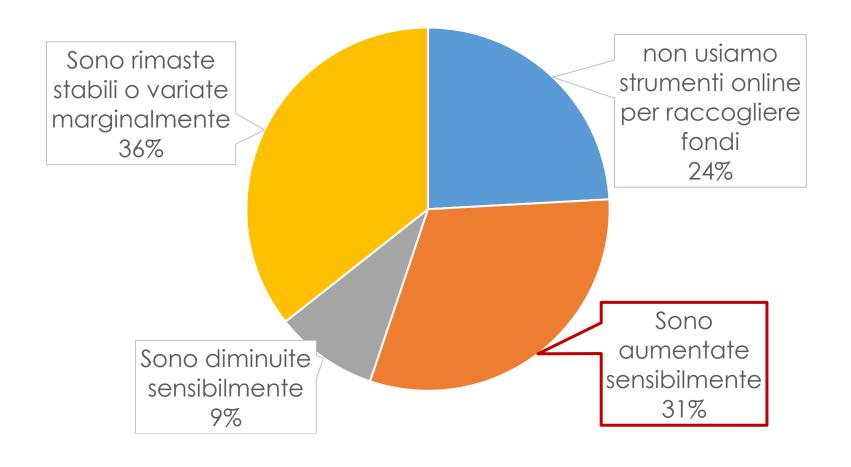
Aumentano: + 7% Dm, Bandi/richieste di finanziamenti + 5%, + 3% eventi, + 2% Corporate

Scendono: social - 8%, crowfunding - 7%: Banchetti - 2%, DEM - 2%,



NOI DONIAMO 2022 - ANDAMENTO RF

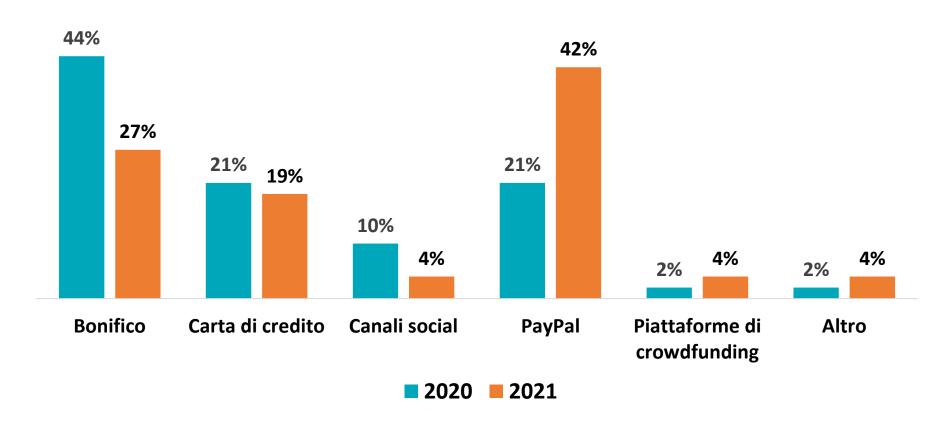
DONAZIONI ONLINE NEL 2021





NOI DONIAMO 2022 - ANDAMENTO RF

STRUMENTI PER LE DONAZIONI ONLINE 2021 VS 2020

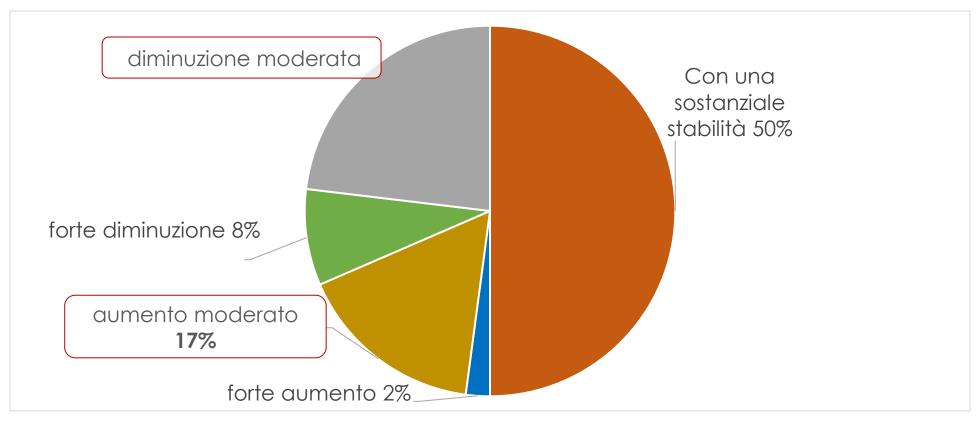


In aumento: Paypal (+ 21%) e Piattaforme di crowdfunding (+ 2%)



In diminuzione: Bonifico (- 17%) Carta di credito (-2%) Canali Social (-6%)

PREVISIONI CHUSURA 2022



La metà del campione prevede di chiudere il 2022 con una sostanziale stabilità; il 23% con una diminuzione moderata; il 17% con un aumento moderato; l'8% con una forte diminuzione e il 2% con un forte aumento.





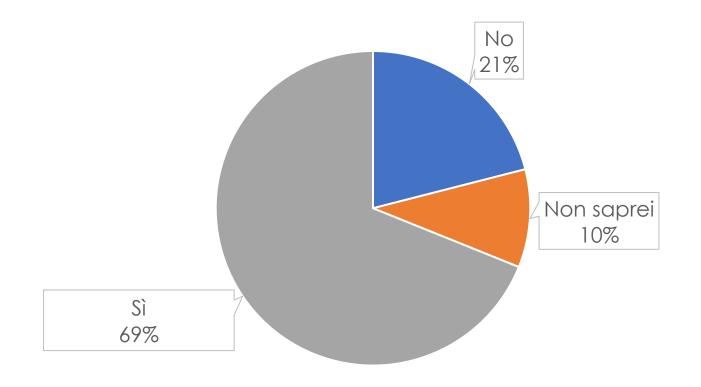
MONITORAGGIO IID #IIDonononsiFerma



1° monitoraggio - marzo 2020 2° monitoraggio - agosto 2020 3° monitoraggio - giugno 2021 4° monitoraggio - luglio 2022



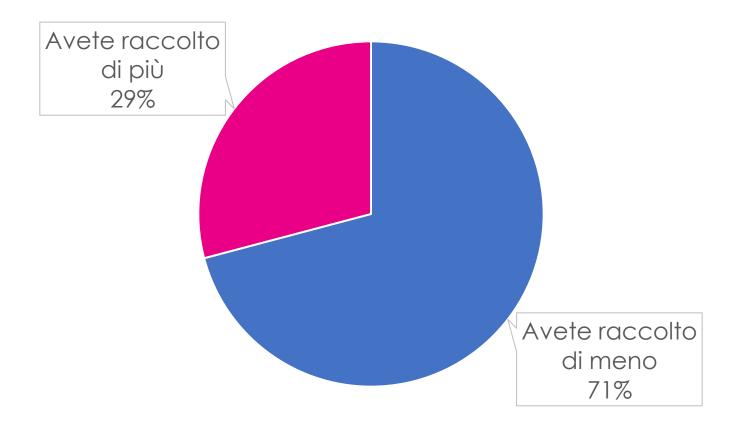
L'IMPATTO DELL'EMERGENZA CORONAVIRUS SULLA RACCOLTA FONDI 2021



Per il 69% del campione l'emergenza coronavirus ha impattato sulla RF anche nel 2021; Per il 21% invece non ha avuto un impatto sulle RF.



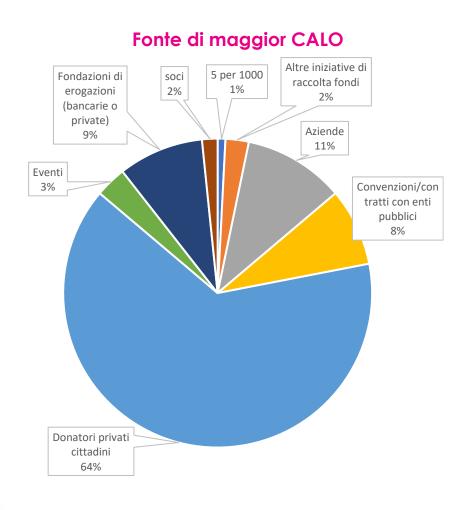
L'IMPATTO DELL'EMERGENZA CORONAVIRUS SULLA RACCOLTA FONDI 2021



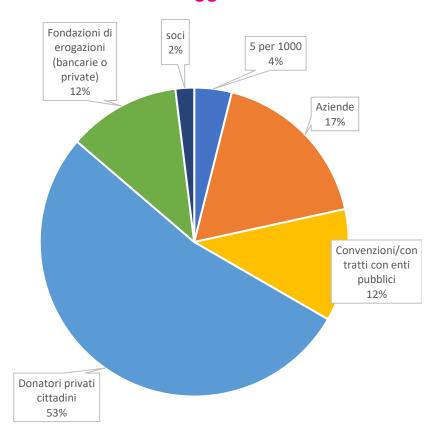
L'impatto sembra avere ancora un carattere negativo per il 71% delle ONP intervistate.



CRITICITA' DEL 2021 NELLA RACCOLTA FONDI

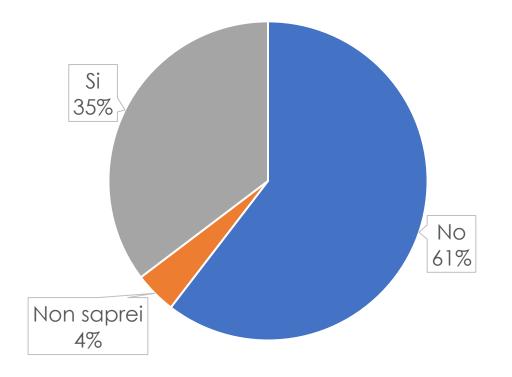


Fonte di maggior AUMENTO





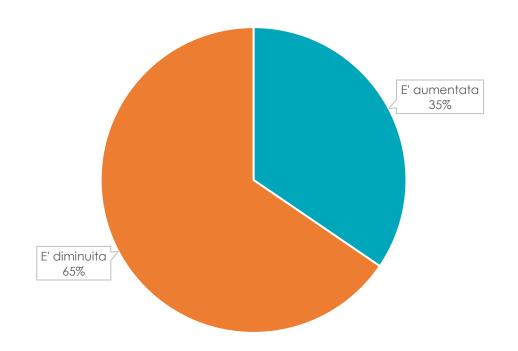
L'IMPATTO DELL'EMERGENZA GUERRA IN UCRAINA SULLA RACCOLTA FONDI



L'emergenza scatenata dallo scoppio della guerra in Ucraina Ha avuto un impatto sulla RF per il 35% delle organizzazioni.



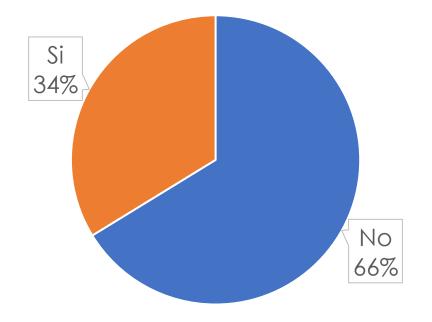
L'IMPATTO DELL'EMERGENZA GUERRA IN UCRAINA SULLA RACCOLTA FONDI



Per il 35% la raccolta fondi è aumentata dallo scoppio della guerra;
Per il 65% invece è diminuita.

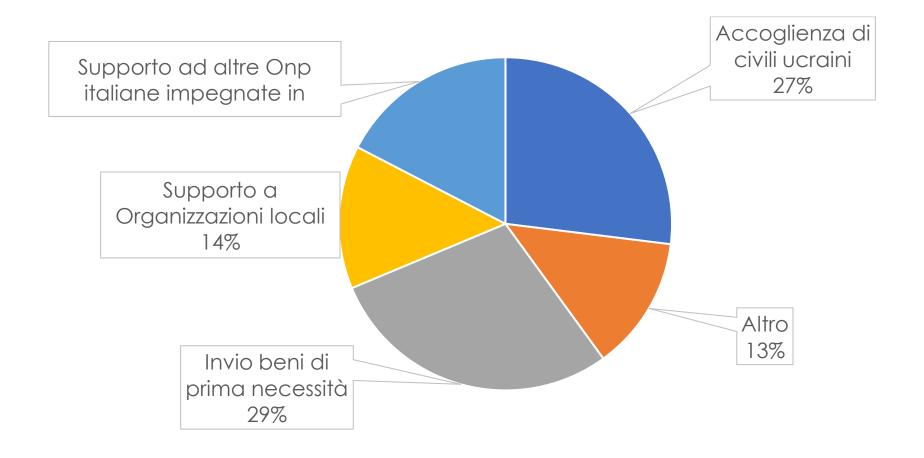


SONO STATI IMPLEMENTATI NUOVI PROGETTI?





IN QUALE AMBITO SONO STATI SVILUPPATI NUOVI PROGETTI?





NOI DONIAMO 2022

RIFLESSIONI FINALI

Il numero dei donatori a ONP diminuisce, ad oggi siamo a poco più di 6 milioni secondo Istat

C'è troppo **astensionismo** rispetto al dono, bisogna portare le persone a fidarsi del sistema della donazioni: seconda Doxa il 54% non dona (secondo le previsioni migliori): il **non dono ha a che fare con il non voto**? Scarsa fiducia nelle istituzioni e quindi anche nelle ONP?

Esiste una **questione meridionale?** Perché le persone che donano al sud sono la metà di quelle del nord?



NOI DONIAMO 2022

SFIDE PROSSIMI 5 ANNI

Le ONP hanno dimostrato di saper reagire anche alle crisi più profonde innovandosi e trovando nuovi canali di raccolta fondi (digitale), la vera **sfida sta nel non disperdere questa esperienza e continuare nella modernizzazione del sistema.**

Recuperare i donatori persi investendo in una comunicazione trasparente e sempre più diretta.

Costruire le condizioni per la nuova generazioni di donatori.

Il paese è davanti ad una **sfida sistemica**, culturale. Il legame tra il dono e il livello di istruzione è evidente, come è evidente il legame tra propensione a donare e occupazione. L'investimento in cultura, nella scuola, nel lavoro, porterà le nuove generazioni a essere più capaci di donare, perché il dono è anche capacità, capacità di superare la diffidenza fidandosi dell'altro.



Le donazioni degli italiani tra pandemia e guerra in Ucraina



Valeria Reda Reinventing 7/10/2022 Teatro Litta (Milano)



Italiani Solidali 2021



Dal **2001**, **monitoraggio** dei comportamenti di donazione della popolazione italiana e opinioni riguardo il mondo del no-profit



Rilevazione dal 16 Settembre al 29 Ottobre 2021



2.061 interviste personali
presso il domicilio del rispondente
mediante il sistema CAPI
(Computer Assisted Personal Interviewing)

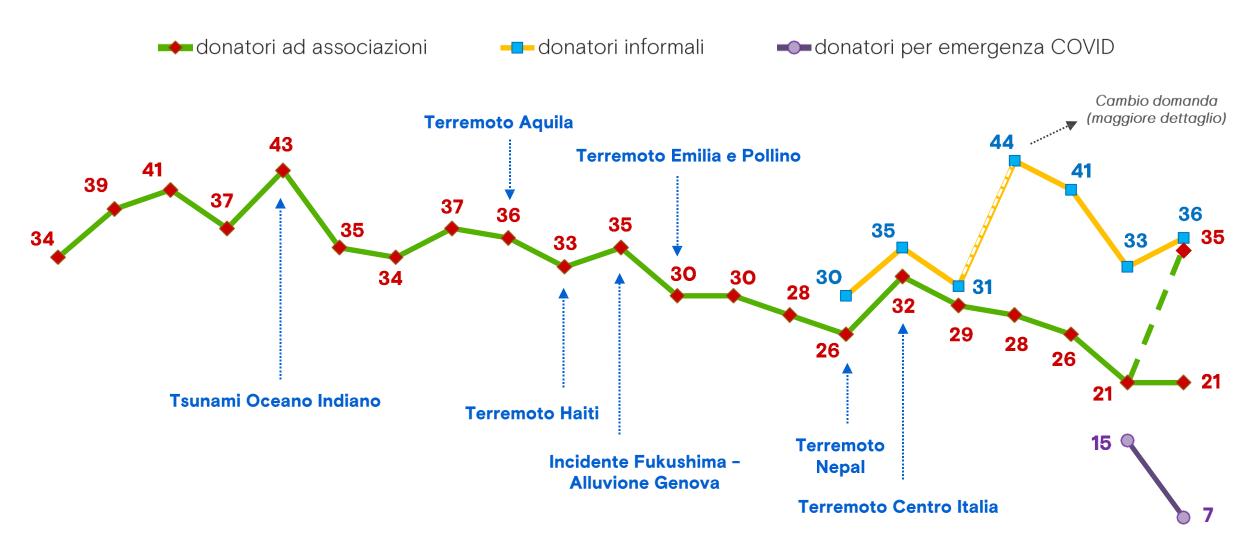


Campione **nazionale** (108 Comuni) rappresentativo della **popolazione** italiana di 15+ anni (**51,7 milioni**)



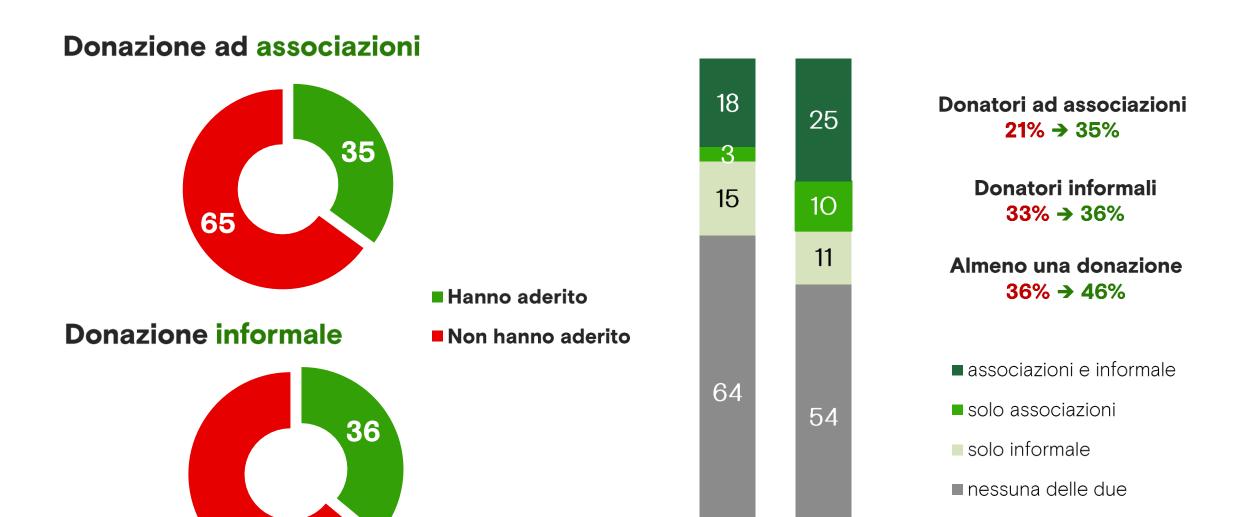
Profilo dei donatori e dei non-donatori
Modalità, importo, cause di donazione
Donazioni per l'emergenza Coronavirus
Fonti di informazione sulle iniziative di solidarietà
Possibili barriere alla donazione online
RID, prodotti solidali, lasciti, crowdfunding
Notorietà delle principali ONP
Cause adatte alle donazioni delle aziende
Cinque per mille/otto per mille
Crisi economica e previsioni per il futuro
Motivi per la mancata donazione

Trend dei donatori in Italia



2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021

Italiani che nell'ultimo anno hanno aderito ad almeno una...

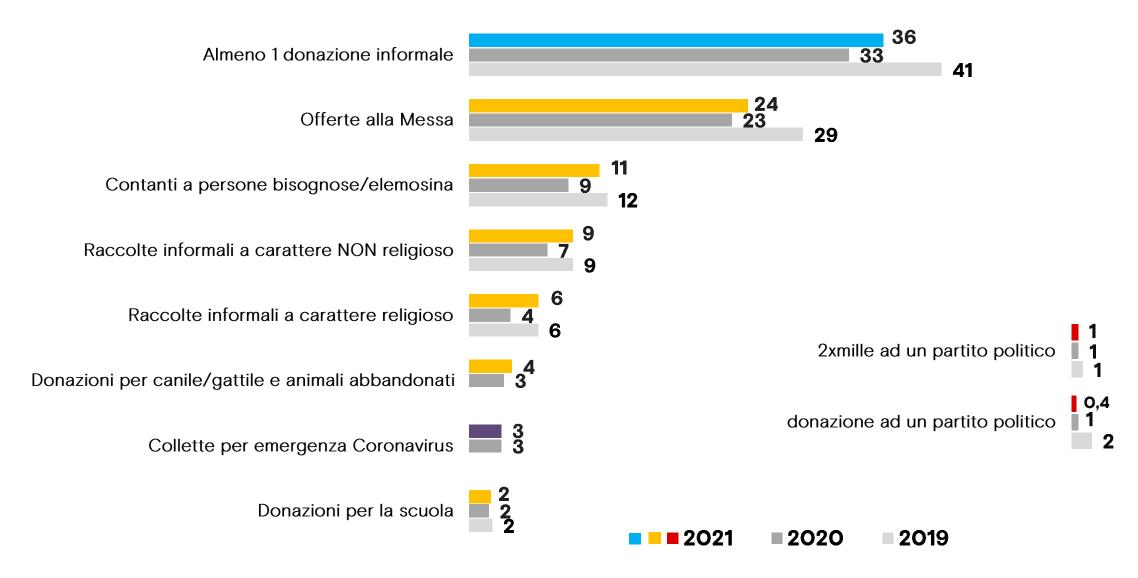


2020

2021

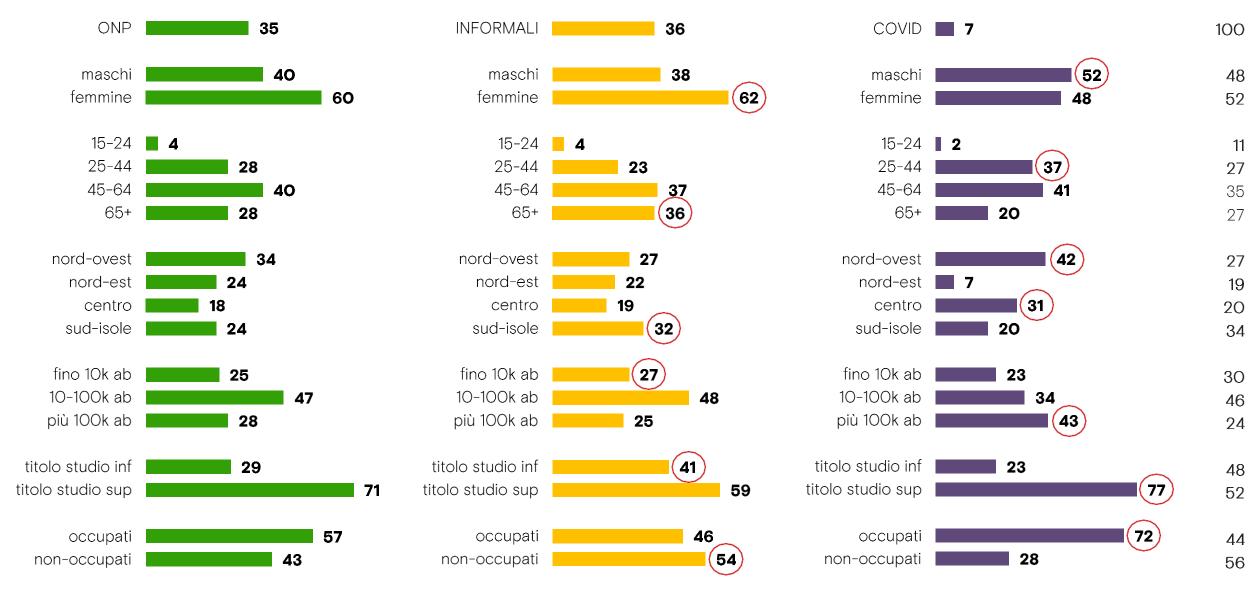
64

Donazione informale e a partiti politici



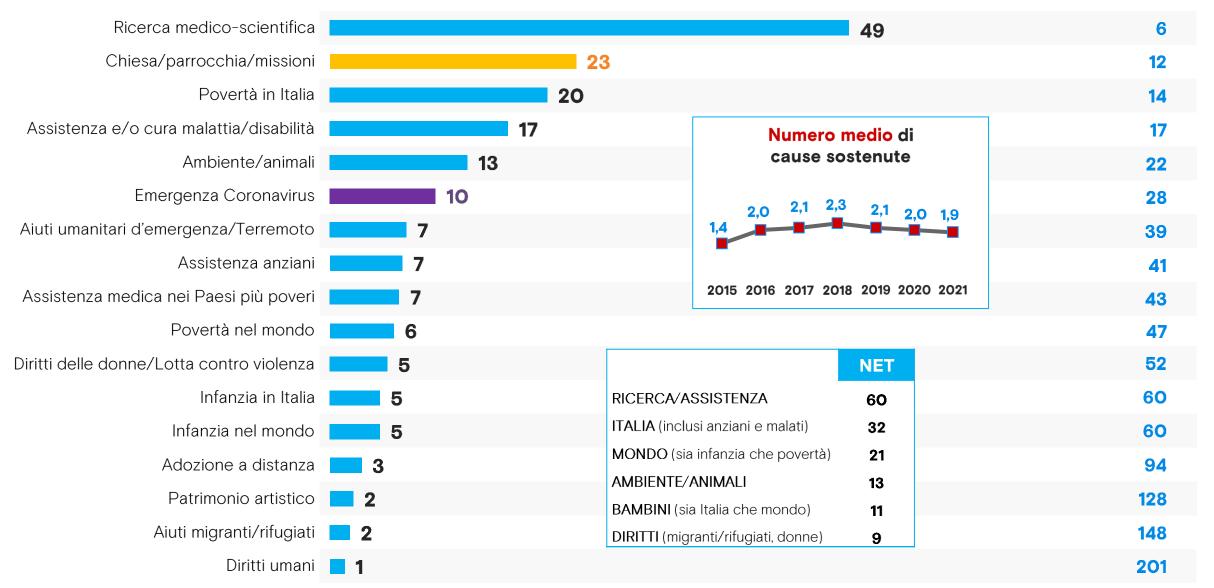


Donatori a ONP, informali e per emergenza COVID - Profilo 2021

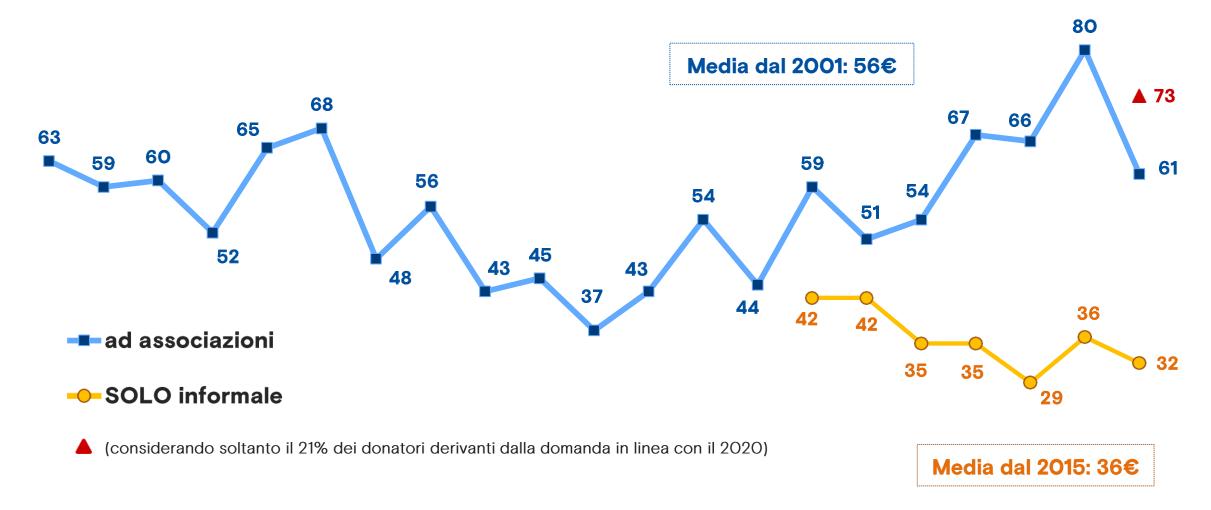


Cause preferite dai donatori a ONP

Ha donato per questa causa un italiano su...

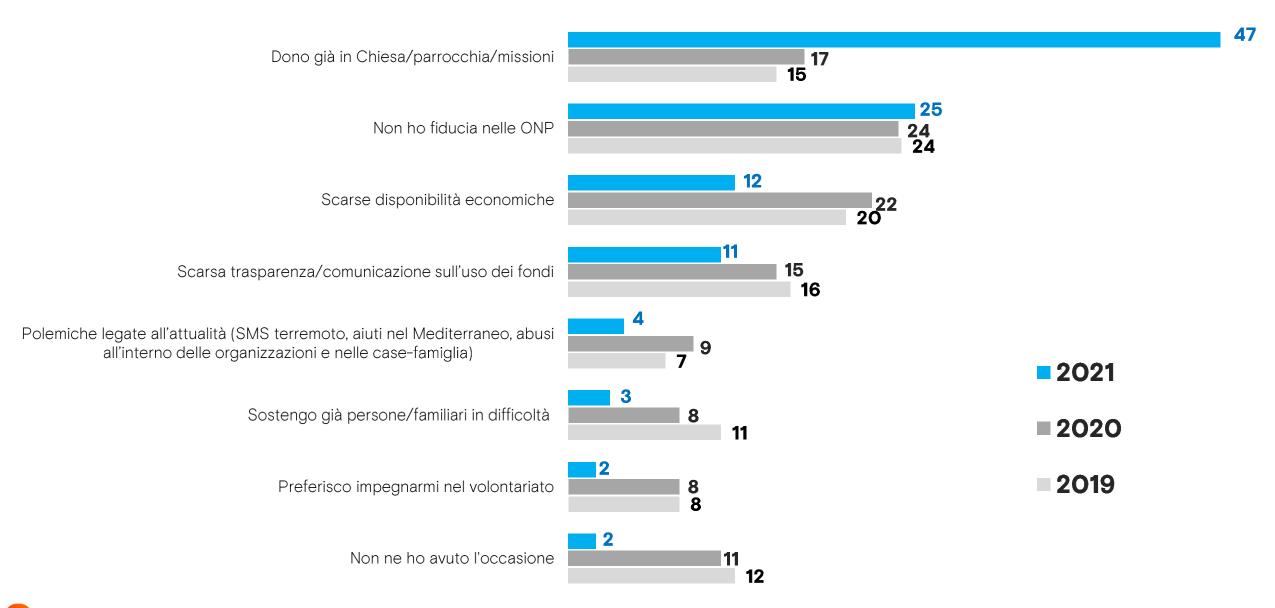


Ammontare complessivo donato in media nell'ultimo anno

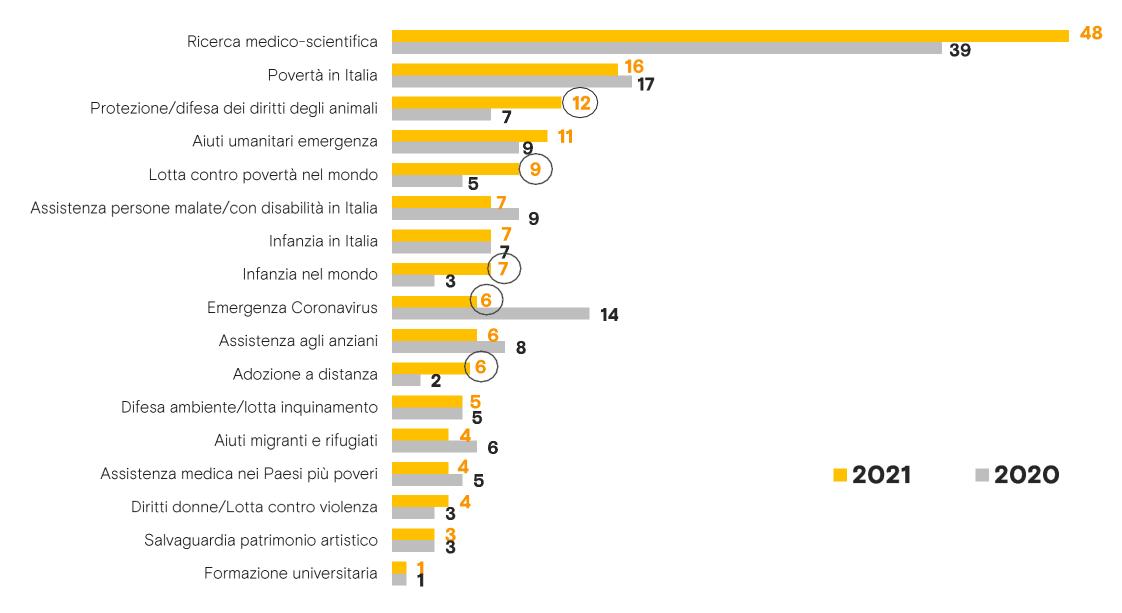


2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021

Motivi della mancata donazione a ONP da donatori informali



Propensione donazioni per cause solidarietà da donatori informali



II Tracker BVA Doxa - i temi

A partire da marzo 2020, **BVA Doxa** ha condotto un **tracking mensile**, effettuato attraverso **interviste online** per approfondire il tema dei principali impatti sulla popolazione italiana determinati dagli eventi che stanno condizionando lo **scenario internazionale**, in particolare la **guerra in Ucraina** e la **nuova fase della pandemia** da COVID-19, con specifico riferimento alla percezione, ai cambiamenti nello stile di vita e alle previsioni per il proprio futuro.

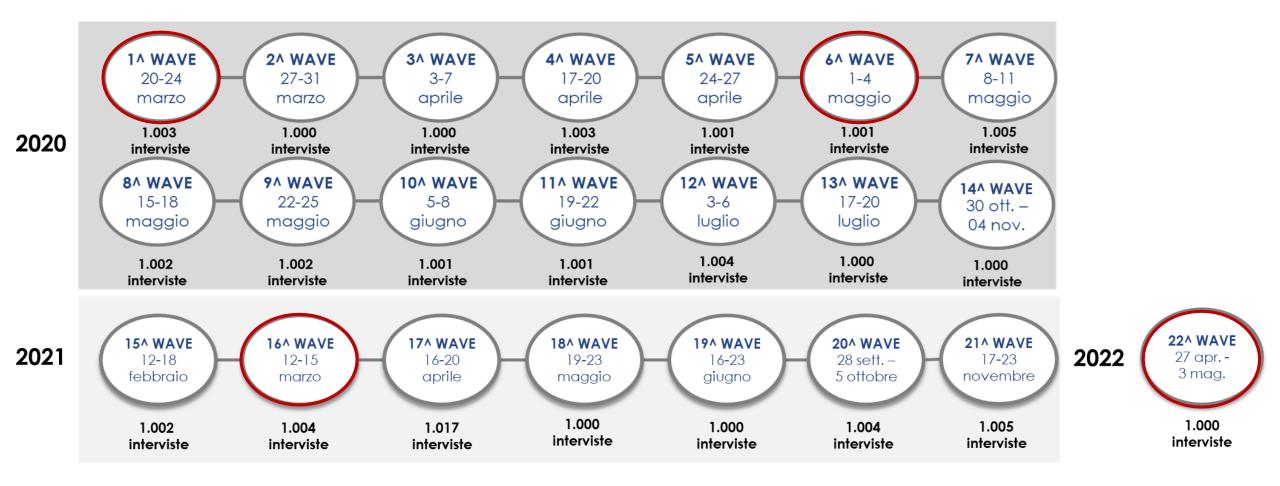
Nel dettaglio, le aree di indagine analizzate hanno riguardato:

- il lavoro, con specifico riferimento all'adozione dello smart working e ai cambiamenti organizzativi e
 relativi alla mobilità previsti per il dopo-crisi
- il modo di fare la spesa e le nuove **abitudini di consumo** adottate durante il periodo di lockdown
- la fruizione dei **media** durante l'emergenza
- il proprio stato di salute
- lo svolgimento delle principali attività outdoor della vita quotidiana, e i timori per il rischio di infezione
- le problematiche legate all'ambiente e alle utilities
- l'atteggiamento verso i propri **risparmi** e il mondo finanziario in generale
- la fiducia nelle principali **istituzioni** italiane e internazionali, e le opinioni verso l'allentamento delle disposizioni restrittive
- le **donazioni** effettuate durante l'emergenza, sia nel contesto pandemico che successivamente, con l'inizio della guerra in Ucraina.



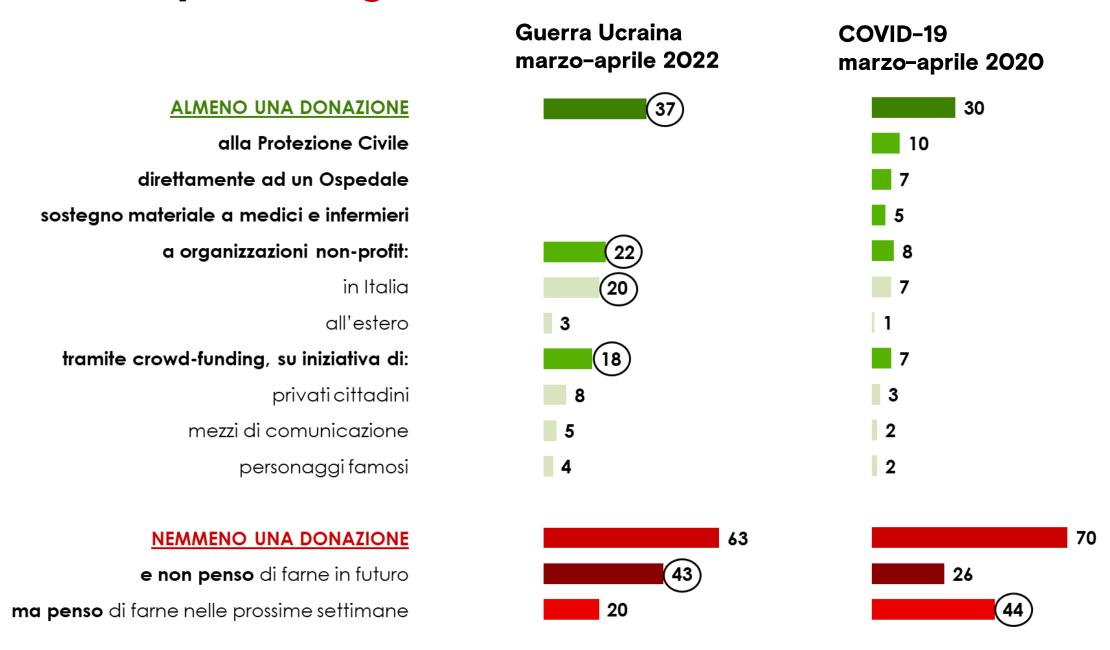
II Tracker BVA Doxa - i tempi

Ogni wave ha previsto la realizzazione di **1.000 interviste**. Le domande relative alle **donazioni** sono state incluse nelle **wave 1, 6, 16** e **22:**





Donazioni per emergenza umanitaria





PERCHÈ SCEGLIERE BVA DOXA

Solidità e affidabilità storica / Esperienza estesa e maturata in 70+ anni / Soluzioni proprietarie e personalizzabili / Continua innovazione: pioniere nel digital e nelle scienze comportamentali / Team di specialisti: ricercatori, analisti, data scientist, sociologi... / Human intelligence, flessibilità di pensiero e velocità di esecuzione / Consulenza focalizzata sul business e il settore / Internazionalità e capacità globali /

PASSIONE NEL NOSTRO LAVORO

Per maggiori informazioni:

valeria.reda@bva-doxa.com





